

Planejamento Estratégico Canvas

ELABORADO POR:

DATA:

VERSÃO:



Parcerias Principais



Atividades Principais



Proposta de Valor



Relacionamento com Clientes



Segmento de Clientes



Recursos Principais



Canais



Estrutura de Custo



Fontes de Receita

Planejamento Estratégico Canvas

ELABORADO POR:

DATA:

VERSÃO:



Parcerias Principais

SÃO AS ATIVIDADES-CHAVE TERCEIRIZADAS E OS RECURSOS PRINCIPAIS ADQUIRIDOS FORA DA EMPRESA;



Atividades Principais

QUAIS SÃO AS ATIVIDADES ESSENCIAIS PARA QUE SEJA POSSÍVEL ENTREGAR A PROPOSTA DE VALOR.



Recursos Principais

SÃO OS RECURSOS NECESSÁRIOS PARA REALIZAR AS ATIVIDADES-CHAVE.



Proposta de Valor

O QUE SUA EMPRESA VAI OFERECER PARA O MERCADO QUE REALMENTE TERÁ VALOR PARA OS CLIENTES.



Relacionamento com Clientes

COMO A SUA EMPRESA SE RELACIONARÁ COM CADA SEGMENTO DE CLIENTE.



Canais

COMO O CLIENTE COMPRA E RECEBE SEU PRODUTO E SERVIÇO.



Segmento de Clientes

QUAIS SEGMENTOS DE CLIENTES SERÃO FOCO DA SUA EMPRESA.



Estrutura de Custo

SÃO OS CUSTOS RELEVANTES NECESSÁRIOS PARA QUE A ESTRUTURA PROPOSTA POSSA FUNCIONAR.



Fontes de Receita

SÃO AS FORMAS DE OBTER RECEITA POR MEIO DE PROPOSTAS DE VALOR.